

Sales/Cold calling op freelance basis

Feestzaal Monaco is een nieuwe eventzaal te Ophasselt, naast de Frituur Monaco – een vaste waarde in de streek. We organiseren gevarieerde evenementen (bv. workshops en infosessies) waarbij we graag deelnemers willen werven via cold calling en bezoeken van prospects. Als zelfstandige wordt je op commissie betaald en kan je op termijn ook een team in sales leiden. Uiteraard kom je ook in een tof team terecht, waarbij je stevast wordt uitgenodigd voor onze teambuilding activiteiten.

Hoe ziet jouw takenpakket eruit?

- **Proactief** op zoek gaan naar deelnemers voor onze events en een **lijst samenstellen** van prospects.
- Prospecteren in de streek door: **cold calling**, langs te gaan bij prospects, te searchen via LinkedIn, aanwezig te zijn op andere netwerk events, etc.
- Klanten/deelnemers **overtuigen** om zich in te schrijven voor betalende events.
- **Contact onderhouden** met bestaande klanten en navragen wat de noden zijn.
- Alle **data verzamelen** in ons CRM-systeem.

Wie zoeken we binnen ons team?

- In bezit van rijbewijs B en eigen wagen.
- **Ervaring in prospectie.**
- Iemand die uit de streek komt en een uitgebreid **netwerk** bezit.
- **Commerciële flair** en positief ingesteld.
- Perfect **Nederlandstalig.**

Extra:

- Er wordt gewerkt op **commissie** per ingeschreven deelnemer.
- Als zelfstandige ben je vrij om te kiezen vanwaar je werkt. (Van thuis uit, in onze feestzaal, of op de baan.)

Check Check Check?

Dan ben jij de freelancer die onze zaak naar een hoger niveau tilt!

Wij horen graag van jou via mail: Thomas.ronsse@gmail.com of telefoon: 0468591495.

Upcoming event waarvoor we een extra sales kracht zoeken: [Thomas Ronsse](#)